

Plan d'aide à la reprise aux artisans : Delta Dore lance une offre de financement

Phase 2: s'entraider dans l'après-crise

Plébiscité par les distributeurs et les artisans installateurs, le plan d'aide à la reprise d'activité de Delta Dore se dote d'une nouvelle offre de financement destinée à faciliter l'accès aux gammes sécurité de Delta Dore. Conçue avec MyPangee, le spécialiste des solutions de financement longue durée, cette nouvelle offre permet aux artisans de proposer un échelonnement simplifié au consommateur tout en bénéficiant de garanties de paiement.



Faciliter l'accès aux équipements de sécurité

En 2019, 220 000 ménages ont été victimes de cambriolages ou de tentatives d'intrusions dans leurs résidences principales, soit plus de 610 par jour! L'une des meilleures façons de se protéger des intrus reste donc encore de les dissuader d'entrer en mettant en place des dispositifs de sécurité efficients.

Plus performants, innovants et connectés que jamais, les systèmes d'alarme, de protection des ouvrants ou de scénarios de présence développés par Delta Dore garantissent aux Français des logements parfaitement sécurisés.

Cette nouvelle offre conçue pour les professionnels a pour objectif de faciliter les négociations clients tout en bénéficiant de garanties de paiement :

- Une démarche simplifiée : les conditions d'achat auprès des fournisseurs et lieux d'approvisionnement restent inchangés,
- Une négociation plus souple grâce à la mensualisation,
- Aucune gestion administrative,
- Une garantie de paiement des chantiers
- La possibilité de financer des travaux complémentaires avec des produits Delta Dore.



Au-delà des garanties artisans, cette nouvelle offre propose au consommateur un pack clé en main pour réaliser son projet en toute quiétude :

- Un budget échelonné pour envisager un projet dans sa globalité,
- Un financement intégral produit + pose,
- Une installation fiable avec des produits de qualité professionnelle,
- Le client est propriétaire de son matériel moyennant une mensualité supplémentaire à régler à l'issue de son contrat de location longue durée

Afin de garantir à tous l'accès à la Smart Home, Delta Dore propose également l'inclusion d'autres produits de la marque dans la mensualisation.

La télésurveillance pour tous les besoins

Cette nouvelle offre de financement couvre l'ensemble des gammes Tycam (vidéosurveillance) et Tyxal (alarmes) :



Les nouvelles caméras Tycam pour une sécurité optimale

La caméra connectée Tycam 2100 Outdoor de Delta Dore offre une surveillance sans faille, 24 h/24 et 7j/7 des extérieurs de la maison. Son indice de protection 67 garantit une étanchéité parfaite aux poussières, à l'eau et aux températures extrêmes (-30° à + 60°C). Simple à installer et garantie 5 ans, elle protège, surveille, détecte, dissuade et alerte tout à la fois ! Sa résolution Full HD 1080p et la compression des images H265 en font la solution de vidéosurveillance performante et garantissent un visionnage optimal au travers d'un flux HD ultra sécurisé, de jour comme de nuit.

Disponible depuis Mai 2020 Prix Public Conseillé : 307€HT



Elle couvre également l'équipement en accessoires :



Une offre bonus pour la performance énergétique

Une extension de cette nouvelle offre est également disponible pour profiter des équipements d'amélioration de performance énergétique : pilotage du chauffage, des volets roulants électriques, des éclairages, des portails ainsi que des portes de garages.

A partir de 5,50€ TTC/mois par tranche de 250€ TTC produits + pose.

Disponibilité : juillet 2020

«Ce plan d'aide à la reprise que nous portons chez Delta Dore a pour vocation d'accompagner les artisans dans cette période si particulière, en leur fournissant des offres adaptées à leur besoins et la garantie du bon déroulé de leurs projets. Cette nouvelle offre vient s'inscrire dans un plan plus large initié il y a plusieurs semaines et ayant rencontré une forte adhésion, avec un taux de satisfaction de plus de 97% et dont nous venons d'enclencher la seconde phase, centrée sur l'entraide post-crise. Ce plan est voué à évoluer jusqu'à la fin de l'année, au gré des retours et évolutions de la situation économique et sanitaire. »

Pascal Portelli, président du directoire de Delta Dore.

À propos de Delta Dore

DELTA DORE est une entreprise française pionnière sur le marché de la maison et du bâtiment connectés. Depuis 50 ans, le groupe s'inscrit dans une dynamique d'innovation et de croissance qui lui a permis d'anticiper les évolutions du marché, afin de devenir un acteur européen incontournable en proposant l'offre « connectée » la plus complète du marché. Cette ambition est soutenue par un investissement important en R&D, qui représente 9% de son chiffre d'affaires chaque année.

En 10 ans, le groupe a connu une croissance de 46 % en France et de 168% à l'international. Delta Dore affiche en 2019, un CA de 142 M€ dont un tiers à l'international et emploie 850 personnes en France et via ses filiales en Europe et en Asie.

Aujourd'hui, Delta Dore fabrique chaque année 4,5 millions de produits en France pour permettre aux particuliers comme aux professionnels d'améliorer leur confort de vie tout en contribuant à la transition énergétique, avec des solutions connectées, accessibles et simples d'utilisation qui répondent aux besoins de la vie quotidienne.



Contacts presse	AGENCE PROFILE	01 56 26 72 00
Nicolas Brodiez	nbrodiez@agence-profile.com	01 56 26 72 29
Vanessa Chicout	vchicout@agence-profile.com	01 56 26 72 11
Lauriane Perrigault	lperrigault@agence-profile.com	01 56 26 72 03

www.deltadore.fr







