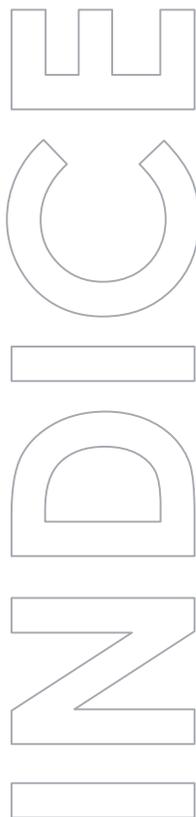




Presentazione gruppo

2023



1 La nostra azienda a conduzione familiare si impegna nella transizione energetica da oltre 50 anni

2 Smart Home: un mercato trainato dal proprio contributo al risparmio energetico

3 Ci differenziamo dalla concorrenza grazie all'innovazione, all'eccellenza industriale e alla nostra apertura

4 La nostra offerta Smart Home per un'abitazione più confortevole, sicura ed ecologica

5 La nostra offerta Smart IoT Solution al servizio dei nostri partner per creare nuove offerte smart



Delta Dore

• in 5 punti chiave



820

dipendenti

1970-2023

+50 anni



Azienda
FAMILIARE

di cui
azionariato
Dipendenti (4%)
con una partecipazione
dei 2/3 dei dipendenti francesi



6 Filiali in
Europa

Francia - Germania -
Spagna - Italia -
Polonia - Regno Unito



Prodotti 
eco-progettati
e
made in **Europe**



22 Milioni
di abitazioni
dotate delle
nostre soluzioni
per la
gestione dell'energia
in Europa*

*compresi i nostri prodotti di marca e le soluzioni per i partner industriali



01

**Un'azienda a
conduzione familiare
impegnata nella
transizione energetica**

Un impegno portato avanti da oltre 50 anni

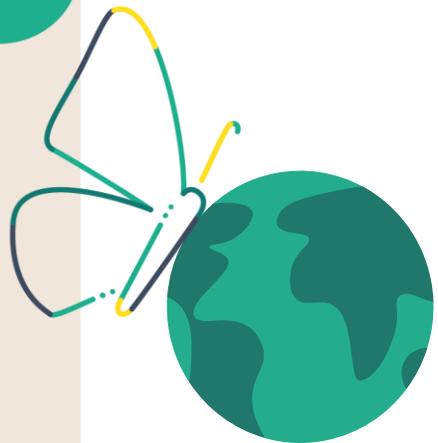


Delta Dore è un'azienda a conduzione familiare nata durante la crisi petrolifera degli **anni '70** e fondata sulla convinzione che ...

“ Non possiamo sprecare le risorse del pianeta senza conseguenze. ”

Joël e Monique Renault, fondatori di Delta Dore

Vision e mission



Siamo convinti che le **abitazioni smart** offrano l'opportunità di **contribuire alla transizione energetica** e di migliorare il comfort abitativo.

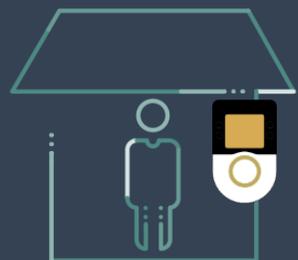
e

Per raggiungere questo obiettivo, Delta Dore aiuta ciascuno dei suoi clienti a migliorare la propria vita quotidiana grazie a **soluzioni smart** che rendono l'abitazione **più confortevole, sicura ed ecologica**.



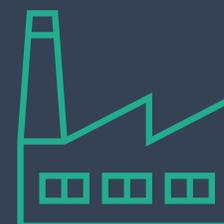
Impatto ambientale (carbonio) positivo

Con oltre 20 milioni di abitazioni dotate
delle nostre soluzioni per la gestione dell'energia dal 2004*



evitiamo

60x



le nostre
emissioni

CO₂

* Prodotti fabbricati da Delta Dore, compresi i prodotti a catalogo e i prodotti OEM



La nostra promessa 'Smart homes, better living'



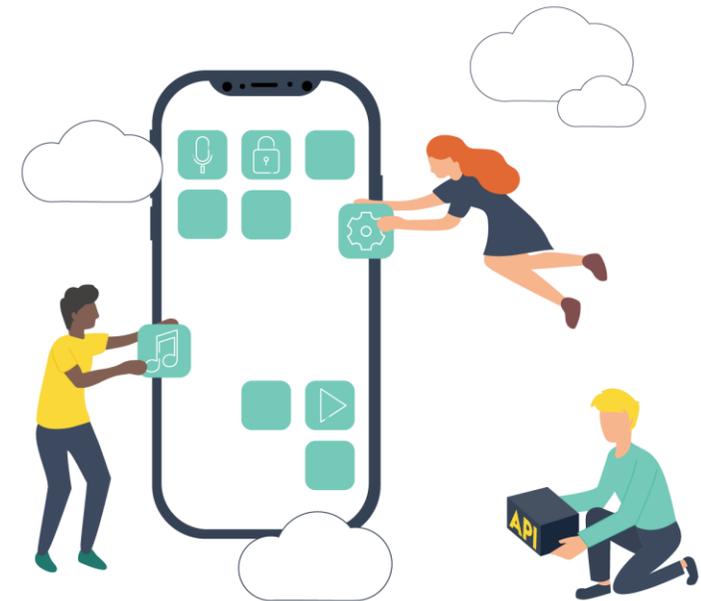
Le nostre attività **Smart Home**

1. Soluzioni smart per abitazioni singole e condomini



Gestione di riscaldamento, illuminazione, tapparelle e impianti di sicurezza.

2. Soluzioni su misura per OEM e fornitori di servizi



Una piattaforma aperta ai nostri partner per rendere smart la loro offerta.

I 3 pilastri della nostra CSR



Innovazione virtuosa
Innoviamo per risparmiare energia

*L'azienda è nata durante la crisi petrolifera con una forte convinzione che perseguiamo da oltre 50 anni: **immaginare e progettare soluzioni per il risparmio energetico.** Dedichiamo il 9% del nostro fatturato alle innovazioni.*



Ottimizzazione
Promuoviamo l'eco-progettazione e l'economia circolare

Miniaturizzazione dei nostri prodotti, riduzione del loro consumo energetico, utilizzo di plastiche riciclate, approvvigionamento locale: sono tutte azioni che ci permettono di agire in ogni fase del ciclo di vita del prodotto.



Etica
Incoraggiamo il rispetto e la cortesia

*Il nostro modello di gestione è volto a coinvolgere e mobilitare i nostri dipendenti attorno a un progetto comune, sostenuto da una cultura aziendale che concilia prestazioni e benessere sul luogo di lavoro (asilo nido, smart working, ecc.). Negli ultimi quattro anni siamo stati nominati fra i **500 migliori datori di lavoro francesi.***



Il nostro percorso a basse emissioni di carbonio



Net 0
senza
compensazione

In linea con il
nostro obiettivo
di 1,5°



Orgogliosi del nostro impegno riconosciuto in materia di CSR



Premio per l'innovazione offerta bioclimatica Tywell

- Cantieri per l'innovazione 2022 della FFB (Associazione francese delle imprese del settore edile) (medaglia d'argento).
- Gran Premio Innovazione 2022 Rivista francese Verre & Protections.



Top 500 fra i migliori datori di lavoro

Un punteggio in costante crescita per il quarto anno consecutivo. Sondaggio organizzato da Capital e dall'Istituto Statista su oltre 20.000 dipendenti in Francia.



Medaglia d'oro per le nostre prestazioni CSR

Punteggio 74/100
cioè nel 2% delle aziende
con un impegno
avanzato.

Un ulteriore spinta per agire a favore del pianeta

In qualità di azionisti di **Team for the Planet** finanziamo progetti innovativi di decarbonizzazione.



"In un momento in cui stiamo intensificando le azioni per ridurre le emissioni di carbonio legate alle nostre attività e accompagnare i nostri clienti verso una maggiore sobrietà energetica, diventare azionisti di Time for the Planet è un'ulteriore spinta per agire contro il cambiamento climatico".

Pascal Portelli, Presidente del Comitato di Direzione.



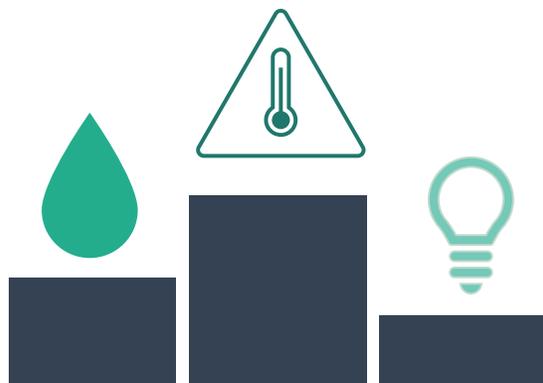
**We are millions,
climate change
is one and alone.**



02

Smart Home: un mercato trainato dal proprio contributo al risparmio energetico

Riscaldamento: la fonte di consumo più importante in Europa



Consumi delle famiglie in Europa
Fonte Eurostat - dati 2020



Isolamento: un approccio che deve migliorare



Il riscaldamento è la principale fonte di consumo energetico

e



L'isolamento termico ha rappresentato finora la soluzione preferita

MA

- È costoso e richiede tempo per essere implementato
- Peggiora i consumi per il raffrescamento
- Con il riscaldamento globale, migliorare il comfort domestico in estate senza predisporre impianti di aria condizionata sta diventando una sfida fondamentale

La gestione e l'automazione permettono grandi risparmi per quanto riguarda le 3 principali fonti di consumo

Smart home: generatrice di risparmio energetico

Programmazione e gestione del riscaldamento



Fino al **17%***
di risparmio energetico

I nostri prodotti per la gestione del riscaldamento permettono di ottimizzare la temperatura domestica in base al vostro stile di vita, risparmiando sulla bolletta.

Utilizzo di tapparelle per proteggersi da caldo e freddo



Fino al/a **34%**** di risparmio
energetico in inverno

e **5 °C**** in meno in estate

Automatizzare in modo smart le tapparelle in base alla quantità di luce esterna permette di approfittare dei raggi solari in inverno e di proteggersi dal caldo in estate.

*Fonte carbone4

**Fonte Studio realizzato dall'agenzia TBC per conto dell'SNFP

Un potenziale non ancora sfruttato



Pochi prodotti sono oggi smart

Termostati 10%
Termosifoni 5%
Condizionatori 4%
Pompe di calore 3%
Scaldabagni 2%



Monitoraggio e gestione dei consumi sono considerati essenziali

Il 92% dei consumatori cerca di ridurre il consumo di elettricità per motivi economici e il 79% per motivi ecologici.



I consumatori devono essere seguiti nelle azioni ecologiche

Il 91% spegne la luce, ma solo il 51% abbassa la temperatura di 3 gradi quando non è in una stanza.

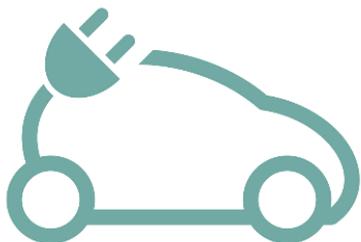


Offerte incentrate sugli anziani

Il 93% degli intervistati vorrebbe che tra 10 anni le case fossero adatte a consentire agli anziani di vivere nelle proprie abitazioni.

Un mercato trainato da nuovi utilizzi dell'elettricità

2035



Veicoli elettrici:

il 2035 segnerà la fine delle vendite di veicoli a combustione a favore di quelli elettrici.

2045



50%

il 50% del fabbisogno di riscaldamento dev'essere coperto da **pompe di calore** entro il 2045.

2050

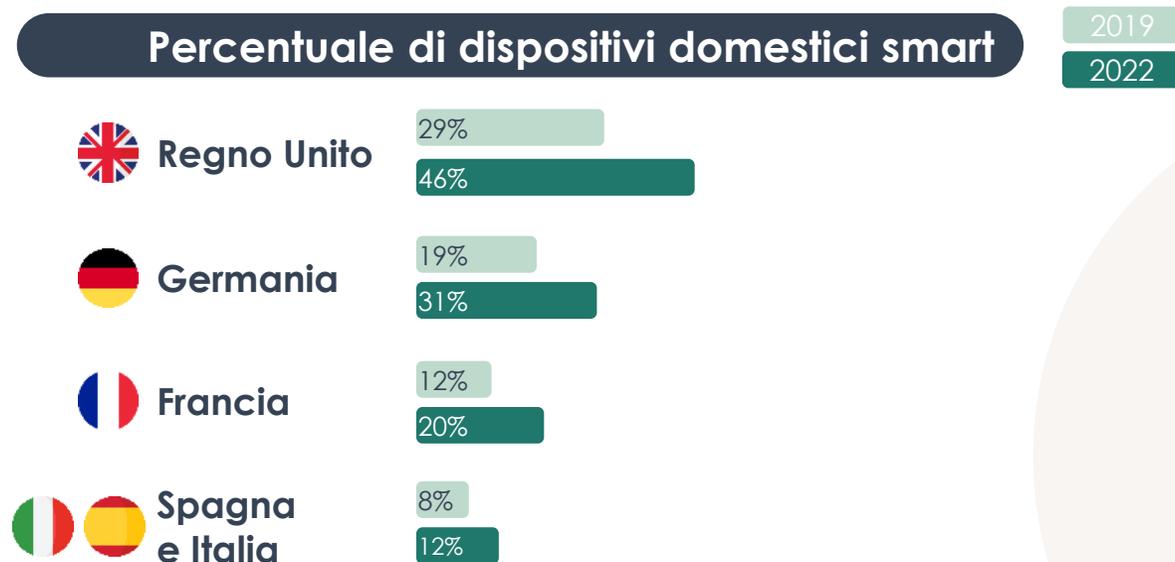


70%

L'energia solare fotovoltaica e quella eolica rappresenteranno il 70% della produzione di energia elettrica nel 2050.

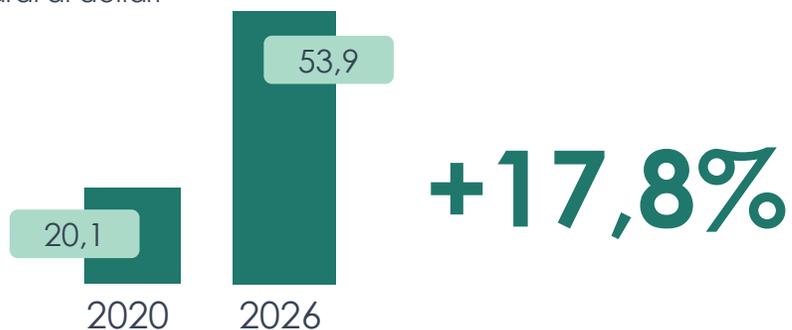
Crescita del mercato in Europa

Percentuale di dispositivi domestici smart



Previsioni di fatturato della smart home in Europa

in miliardi di dollari



+14,4%

crescita media annua
2021-2025

assistenti vocali smart,
controllo dell'illuminazione
e controllo dell'energia



18,5 Fatturato dei
dispositivi smart
home
Miliardi di euro

36 Case dotate
di almeno un
dispositivo smart
home
Milioni



03

**Ci differenziamo
dalla concorrenza grazie
all'innovazione,
all'eccellenza industriale e
alla nostra apertura**

L'innovazione è al centro del nostro DNA

+

+90



Famiglie di brevetti

+

150



Tecnici,
ingegneri e
specialisti

+



Trofeo

INPI

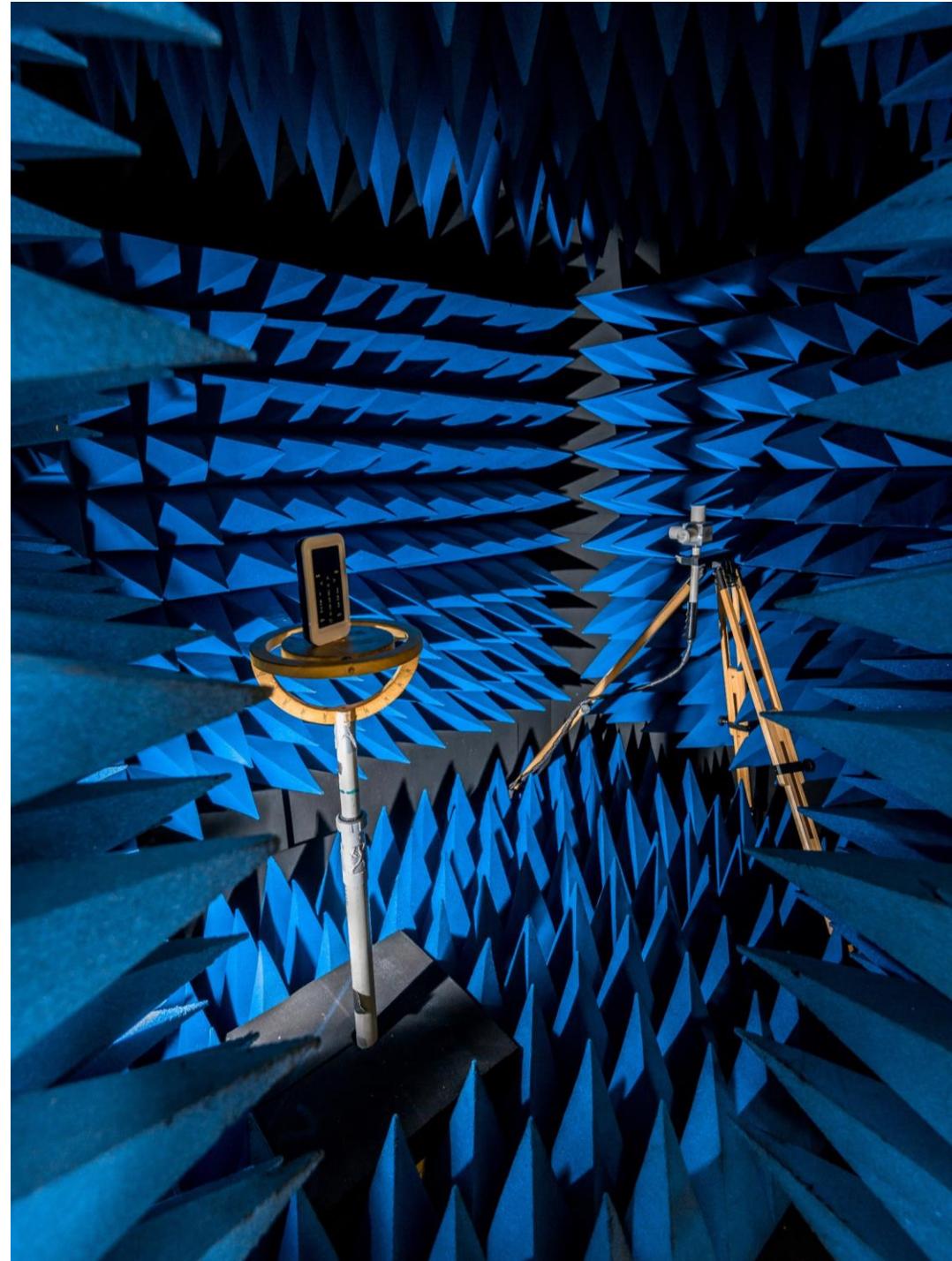
e Top 15 per
richieste
di brevetti

+

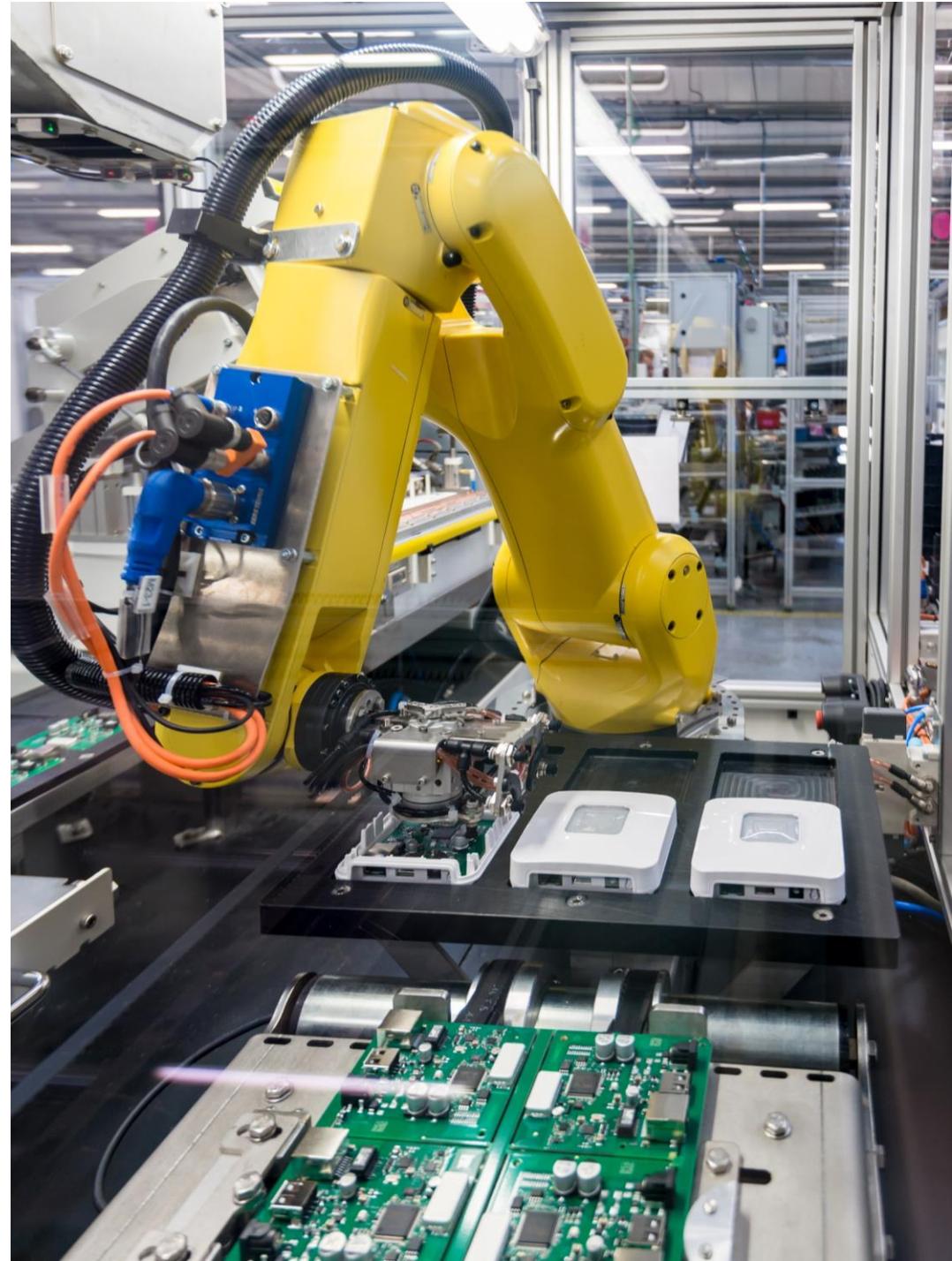
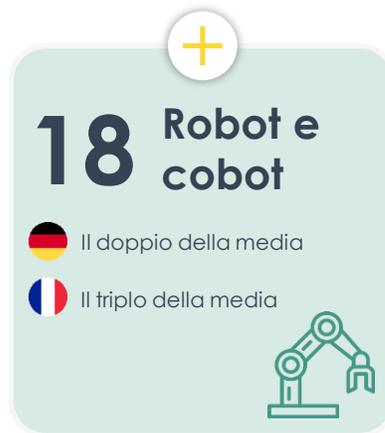
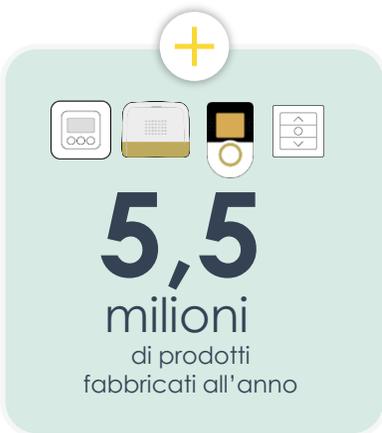


9%

del
fatturato
dedicato
alla R&S



La nostra eccellenza industriale



Il nostro programma di apertura

Siamo convinti che sia **necessario rendere implementabili le case grazie all'interoperabilità** della smart home Delta Dore con altri marchi.



La nostra strategia di apertura

Dopo la compatibilità con gli assistenti vocali e l'apertura delle nostre API*, il progetto **Matter** è diventato il nostro progetto strategico di apertura.

- ✓ Delta Dore è membro attivo di *Connectivity Standards Alliance*
- ✓ 3 dimostrativi in corso
- ✓ Apertura dell'ecosistema Delta Dore a *Matter* entro la fine del 2023



Matter è il **protocollo di comunicazione standard**, definito dalla *Connectivity Standards Alliance*.

Consente ai dispositivi smart presenti in casa di interagire tra loro, a prescindere dalla marca.

*Application Programming Interface consente di collegare software, servizi e app in ambienti diversi in modo che possano collegare i loro dati.

I più grandi marchi si fidano di noi

E sono compatibili con le nostre soluzioni



Riscaldamento e Aria condizionata

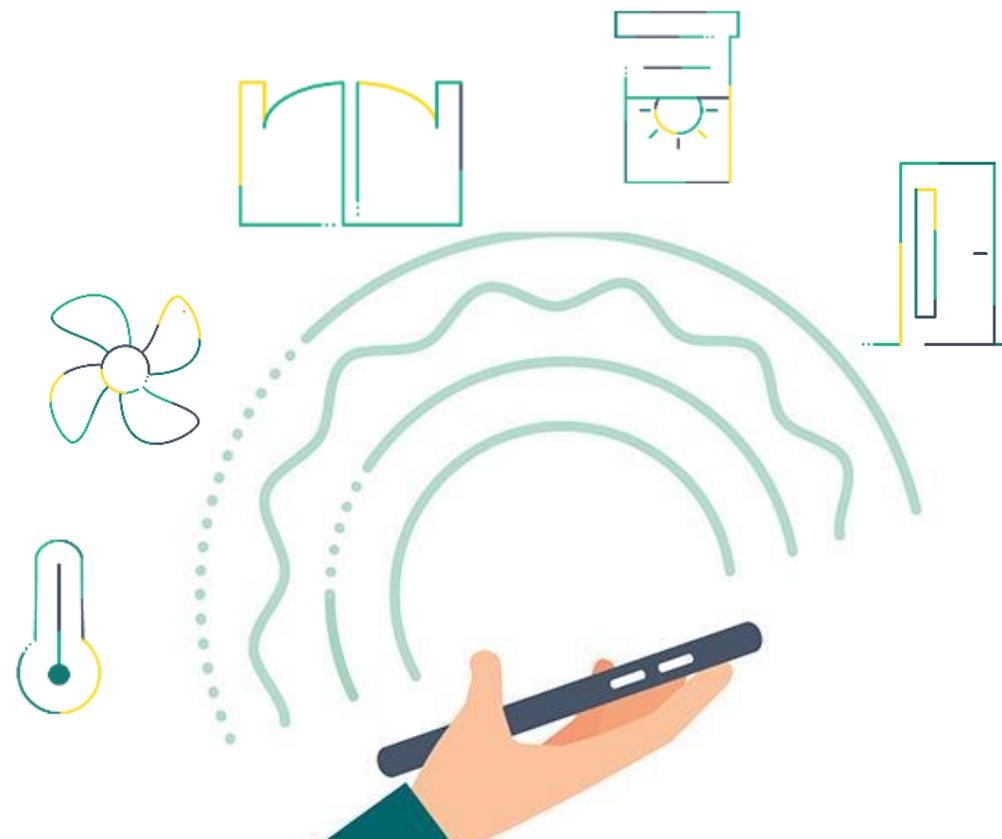
Airzone, Amzair, Ariston (Chaffoteau), Atlantic (Thermor), BDR (Baxi, De Dietrich, Oertli, Chappée), Bosch(ELM leblanc), CETIH (Systovi), Daikin, Defa, Diehl, Giacomini, Hitachi, Mitsubishi, Mon atout énergie, Panasonic, Roth, Rothelec, Thermacome, Thermor, Vaillant (Saunier Duval), Viessmann, Wibo, Zehnder (Acova)

Varchi

Actea, Arial, ASP distribution, Atlantem, AVM, Batipose, Biason fenêtre, Bouvet menuiserie, Bubendorff, Cap Groupe (Cap Mid, Cap Isoplast, New cap), CB Equipements, CETIH (Bel'M, Swao, Zilten), David fermetures, Elysée menuiseries, Eveno, Ferco, FPPO, France fermetures, Franciflex, Futurol, Grégoire Groupe, Hörmann, Huet, K-Line, K.liplast, Lakal, La Toulousaine, Les Zelles, Maugin, Millet, MPO, Novoferm, NRJ habitat, Pasquet Menuiseries, Profalux, Renson, Roller, Sodapn, Sodicob, SMPF, Sommer, Soprofen, Stella group, Storistes de France, Terres de fenêtres, Tubauto

Fornitori di servizi

Arkea – EDF – Eletrone -Sowee





04

La nostra offerta Smart Home per un'abitazione più confortevole, sicura ed ecologica.

Un gruppo 3 marchi

Target 1



il consumatore si rivolge a
a un professionista
per l'installazione di soluzioni smart home

2 Marchi

 **DELTA
DORE**

In Europa



RADEMACHER
Solo in Germania

Target 2



Il consumatore acquista
e installa da solo
soluzioni smart home

1 Marchio

 **HOME
PILOT**

Lancio
2023

La nostra offerta Smart home

Un'offerta completa per un'abitazione
più confortevole, sicura ed ecologica.



+ confortevole

Il mio comfort termico è ottimale
Semplifico la vita quotidiana
della famiglia
Risparmio tempo



+ sicura

Proteggero la mia famiglia e i miei
beni
Mantengo il legame con i miei cari
Posso ricevere assistenza in caso di
problemi



+ ecologica

Ottimizzo i consumi
Contribuisco alla transizione
energetica

I nostri prodotti di punta (1/2)

TERMOSTATI



+ 1 milione di unità
vendute ogni anno

ALLARMI



Autonomo con una batteria che
dura fino a 10 anni

AUTOMATISMI



Per gestire tutto
dalle luci alle tapparelle



I nostri prodotti di punta (2/2)

MOTORI



Per gestire
automaticamente le
tapparelle

AVVOLGIBILI



Per automatizzare ogni tapparella
in un attimo

TELECAMERE



Per tenere tutto sotto controllo
dentro e fuori

Tydom: per abitazioni smart

Tydom **Home**
ambiente

Discreto e di design
è facilmente integrabile in
casa



Tydom **Pro**
da quadro

Il **web server più piccolo del mercato**
per un perfetto montaggio
nel quadro elettrico

+ di **400** prodotti
compatibili

Qualità professionale



**2 Web server Tydom
Home e Pro**
per un'abitazione smart implementabile



Compatibilità
Zigbee
per lampadine e prese
smart



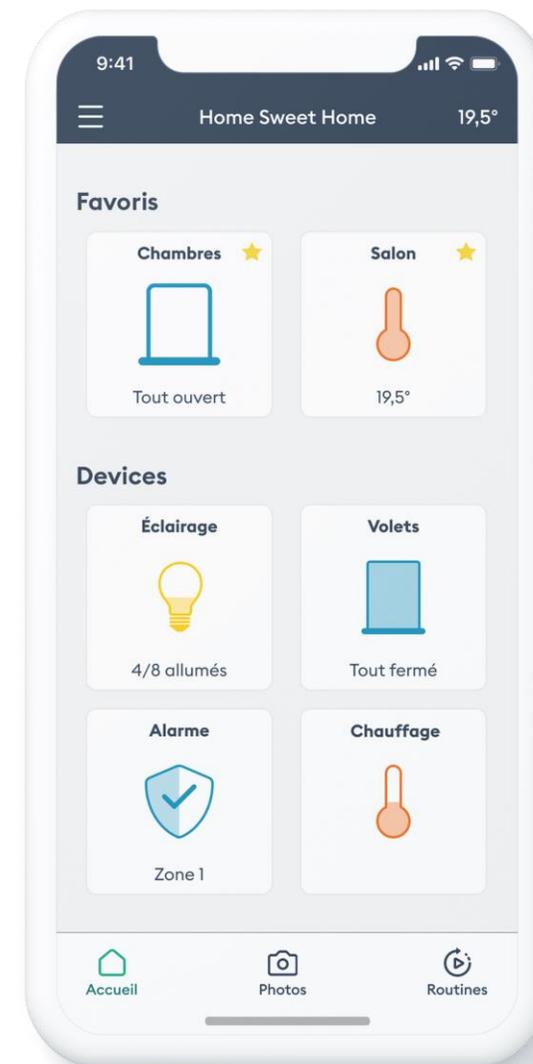
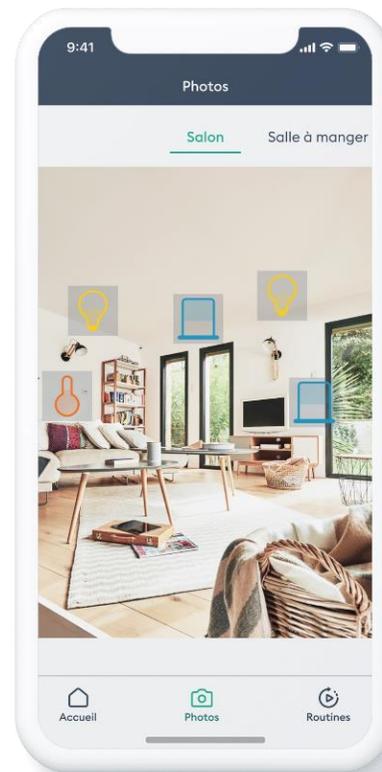
Un'app per gestire la casa con **SEMPLICITÀ**

Tramite l'app

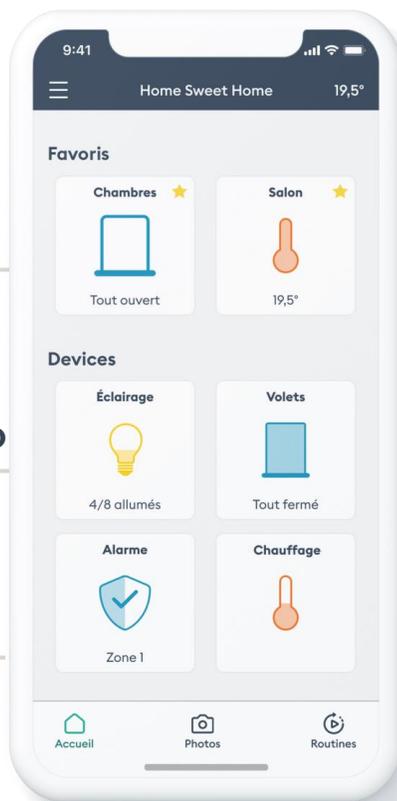


- Gratuita, sicura e senza abbonamento
- Semplice e intuitiva
- Un'unica app per gestire e programmare tutti i dispositivi
- 2 modalità di controllo:
 - Tramite le "icone" standard dei dispositivi,
 - Tramite delle schermate personalizzate con immagini della stanza

Tramite un assistente vocale



App Tydom per gestire TUTTA la casa



Monitoraggio dei consumi energetici

Migliore comfort termico e ottimizzazione del consumo energetico

Protezione della casa e avviso in caso di problemi

Facile gestione e programmazione di tapparelle, porte e cancelli

Facile gestione e programmazione delle luci



**Web server
Tydom**

Plug & Play
App gratuita
Rende connessi i
prodotti installati



Illustrazione della nostra ultima innovazione sostenibile: Tywell

Per agire sul controllo dei consumi energetici grazie all'**identificazione automatica delle stagioni e del livello di luce solare**.

In questo modo è possibile **usare le risorse naturali** in base alle condizioni climatiche e limitare il fabbisogno energetico per il benessere domestico.



Un gestore



Un'interfaccia



Un'app



- Cantieri per l'innovazione 2022 della FFB (Associazione francese delle imprese del settore edile) (medaglia d'argento)
- Gran Premio Innovazione 2022 Rivista francese Verre & Protections



05

**La nostra offerta Smart lot Solution,
al servizio dei nostri partner per
creare nuove offerte smart**



Fondamenti dell'attività Smart lot solutions



Lo sviluppo delle abitazioni smart richiede l'interoperabilità e la collaborazione di molti ecosistemi diversi.

(a livello di protocolli, servizi, esperienza utente e app)

Per arricchire l'esperienza d'uso degli utenti e sviluppare la propria offerta, i nostri clienti chiave hanno bisogno di "intercettare" i dati.



Apertura e connettività

al centro della strategia di Delta
Dore per supportare i nostri
clienti lungo questa
trasformazione

Una piattaforma aperta al servizio dei partner della smart home

Costruire insieme soluzioni per:

- connettere facilmente i dispositivi
- trarre più valore dai dati
- offrire nuovi servizi e arricchire l'esperienza del cliente

01



Your IoT

Soluzioni per entrare o
muoversi nel mondo dell'IoT

02



Your Services

Servizi per fornire
valore aggiunto ai clienti

03



Your Interface

Per creare la vostra app



Affiancare i nostri clienti nella loro trasformazione digitale



Per il cliente



Assistenza dalla A alla Z

Delta Dore è l'unico operatore a proporre un'offerta completa, che va dal "dispositivo" all'interfaccia.



Ottimizzare il "time to market"

Permettere ai clienti di rimanere concentrati sul proprio core business affidandosi a Delta Dore per l'IoT.



Aiutarli a controllare i costi

Ridurre al minimo gli investimenti con una tariffazione modulabile.



Per le sue offerte



Piattaforma aperta e flessibile

Si adatta a prescindere dal protocollo o tipologia di dispositivo. Si può anche adattare al modello di dati di dispositivi esistenti.



Ampia gamma di prodotti, marchi e servizi a valore aggiunto

Un ampio ecosistema di marchi e servizi per il riscaldamento, la sicurezza, l'illuminazione, ecc.



Privacy

GDPR e cybersecurity sono integrate a monte.



01 Your lot: Soluzioni per muoversi nel mondo dell'IoT



Connettori

per facilitare l'integrazione delle API tra le piattaforme

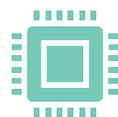


Web server fisico

garantisce la connettività tra i dispositivi in locale e in remoto

Web server dematerializzato

integra la connettività ai vostri web server



Catalogo prodotti

connessi white-label
(riscaldamento/climatizzazione, illuminazione, varchi e tende oscuranti, sicurezza, telesorveglianza)

Schede/moduli da integrare

ai vostri prodotti per renderli smart

Software specifici

da integrare alle vostre schede o ai vostri prodotti per consentire la connettività



Sviluppare e produrre prodotti specifici per le vostre esigenze.
Ufficio tecnico e stabilimenti di punta integrati.

02 Your services: un'ampia scelta di servizi



Un'offerta di servizi accessibili ed erogati tramite la nostra piattaforma, che può essere estesa accedendo al nostro ecosistema di partner.



Fornire valore aggiunto ai vostri clienti

Servizi di tele sorveglianza e di assistenza da remoto, con rilevamento cadute.

Invio di informazioni mirate all'app del vostro cliente per ottimizzare il marketing basato sul rapporto con i clienti.



Personalizzazione dei servizi disponibili in funzione degli utenti assegnando loro ruoli e attributi specifici.

Diagnosi e manutenzione remota per evitare inutili spostamenti.



03 Your interface: creazione dell'app

Creazione di interfacce
e app per smartphone
personalizzate con il vostro marchio



Fornitura di API per facilitare
l'integrazione nelle app, nelle
interfacce e nei servizi di terzi



K-line



Assur&Detect



Servizio: un'offerta per invecchiare bene



Salute e benessere

con l'implementazione di strumenti video e di consultazione telemedica, rilevatori di cadute, ecc.

Comfort quotidiano

grazie alla Smart Home, con l'implementazione di scenari per facilitare la vita quotidiana dei residenti (chiusura automatica delle tapparelle quando tramonta, serratura smart per aprire la porta da remoto, ecc.).

Sicurezza

con assistenza e call center 24/7 per intervenire in caso di caduta o per prevenire il rischio di incendio, intrusione o allagamento.



EU-JAPAN VIRTUAL COACH FOR SMART AGEING

Lo sapevate?

Delta Dore partecipa al programma europeo e-VITA in collaborazione con il Giappone. La sfida è quella di progettare un assistente virtuale smart e individuale in grado di supportare l'invecchiamento attivo e sano degli anziani.



* AS2D: Joint venture tra Arkea sécurité e Delta Dore

GRAZIE



www.deltadore.fr